

VACATURE medewerker marketing-sales Energie Samen Rivierenland

Bedrijfsprofiel Energie Samen Rivierenland

Energie Samen Rivierenland heeft als doel om een duurzaam en betaalbaar energiesysteem op te bouwen in Rivierenland. De lokale energiecoöperaties en daarmee indirect de burgers zijn eigenaar van dit snel groeiende bedrijf. Energiebesparing, ontwikkelen van duurzame opwek, duurzame mobiliteit en het verbinden van vraag en aanbod van duurzame energie vormen de activiteiten van Energie Samen Rivierenland. Zij doet dat in nauwe samenwerking met gemeenten, onderwijs en bedrijfsleven.

We zijn een snelgroeiend duurzaam energiediensten bedrijf met een gezellig team, veel ontwikkel mogelijkheden, afwisselende taken en ideeën worden gestimuleerd. De cultuur wordt door collega's omschreven als: enthousiast, heel open, informeel en weinig hiërarchie. Deze cultuur maakt het mogelijk dat je als starter direct veel vrijheid en verantwoordelijkheid krijgt.

Voor ons bedrijf zoeken we een **medewerker marketing-sales**

Functie-eisen

Jij bent een communicatief vaardige en enthousiaste zelfstarter die de marketing en verkoop van onze producten en diensten weet uit te bouwen.

- jij werkt graag fulltime (minimaal 32 uur per week)
- jij bent gedreven in sales, je krijgt energie van het binnenhalen van een mooie opdracht
- je ziet overal kansen en pakt die ook
- jij draait je hand niet om voor een wervende tekst voor communicatie uitingen
- je kent de sales kanalen via social en reguliere media als je broekzak
- je deelt graag je eigen werk en werkzaamheden zelf in
- je hebt een afgeronde mbo marketingsales opleiding en enige jaren ervaring

Hoe ziet jouw werkdag eruit?

Je hebt gisteren tot laat doorgewerkt, dus je besluit om vandaag een uurtje later te beginnen. Je collega's zijn er al en je maakt even een praatje met een van hen.

Je checkt je binnengekomen mail en ziet al meteen een paar actiepunten waar je mee aan de slag kan. In het klantvolgsysteem zie je vervolgens dat je actie moet ondernemen om nog een aantal klanten te bellen om ze eraan te herinneren dat het tijd wordt hun contracten te verlengen. En of je ze nog ergens mee kan helpen? Het verduurzamen van hun pand misschien? De tips die hieruit komen geef je snel door aan je collega's zodat zij er mee verder kunnen.

Je leest een aantal lokale kranten, zet een aantal posts op social media, en binnen korte tijd heb je een paar leads die je gaat nabellen. Je hebt een aantal heel leuke gesprekken. Sommige wat minder, maar ja, dat hoort er nu eenmaal bij. Vind je niet erg.

's Middags samen lunchen met collega's, even bijpraten. In je agenda staat voor 's middags een afspraak vermeld. Een groot bedrijf in Rivierenland overweegt om op Betuwestroom over te gaan maar wil graag eerst goed voorgelicht worden. En laat jij daar nu heel goed in zijn! Goed voorbereid ga je er naartoe, je neemt er ruim de tijd voor.

Het eind van de middag bewaar je voor een afspraak met de projectmanager bedrijven en adviseur communicatie. Je hebt een goed idee bedacht om binnen Rivierenland nog meer de aandacht te vestigen op energiebesparing voor MKB bedrijven. Je wil samen dit idee uitwerken en in gang gaan zetten.

Je hebt niet eens gemerkt dat het alweer het einde van de dag is, 't is weer voorbij gevlogen!

Wat krijg je ervoor terug?

Een baan bij een van de leukste bedrijven in Rivierenland. Gelukkig is dat niet het enige, als medewerker marketing-sales mag je ook rekenen op:

- Salaris is afhankelijk van opleiding en ervaring maar ligt tussen € 2.390,- tot max. € 3.320,-
- Een arbeidsvoorwaardenpakket op maat
- Heel veel gezelligheid!

Nieuwsgierig? Neem gerust contact op met Gerlach Velthoven (06-43026049 of gerlach.velthoven@betuwestroom.nl).

Solliciteren? We ontvangen je reactie met motivatie en cv graag uiterlijk vrijdag 24 mei a.s. Mail je reactie naar ace.personeelsservices@gmail.com

Adres: Rijksstraatweg 19 te Geldermalsen (De Knop)